



## 6 beneficii ale utilizării „asistentului preferat”

Bună ziua stimată Doamnă, stimate Domn!

Această scurtă prezentare este destinată în special managerilor generali și conducerii de top al firmelor.

Știm că aveți puțin timp la dispoziție, de aceea vom fi cât mai concisi posibil.

Vă supunem atenției 6 beneficii ale utilizării sistemului informatic integrat WinDirect, prin care în scurt timp aceasta poate deveni asistentul Dvs. preferat.

# 6 beneficii ale managerilor

Iată cele 6 beneficii care Vă vor fi de un real folos în îmbunătățirea performanțelor firmei Dvs.

Este vorba despre următoarele:

- rapoartele numite BossInfo, destinate managementului de top,
- liste și informații pentru controlling,
- grafice, care oglindesc rezultatele firmei,
- instrumente pentru verificarea solicitărilor finalizate parțial,
- implementarea aprobării în unele activități considerate cheie,
- trasabilitate.



# Beneficiul nr. 1:

## rapoartele BossInfo

Rapoartele BossInfo rezultă în urma unor centralizări și prelucrări automatizate ale datelor esențiale ale firmei Dvs.

Rapoartele le puteți vizualiza periodic sau le putem seta astfel încât la anumite termene prestabilite să le primiți prin email (de ex în fiecare zi de luni la ora 9).

Raportul conține principalele date financiare ale firmei:

- creanțele și datoriile scadente ale firmei
- sumele din caserii și din conturi bancare
- încasările posibile pt următoarea perioadă pe baza comenzilor deja intrate
- situația TVA, etc.

Conținutul Raportului BossInfo se poate personaliza în funcție de cerințele Dvs



## **Beneficiul nr. 2:** **instrumente de controlling**

Probabil și la firma Dvs se monitorizează anumiți indicatori de performanță sau anumiți indicatori de controlling.

În sistemul integrat WinDirect am încorporat deja o serie de indicatori și rapoarte, iată doar câteva exemple:

- în ceea ce privește vânzările putem monitoriza rezultatele clienților de top, evoluția celor mai bune produse, evoluția adaosului comercial,
- în cazul stocurilor putem urmări evoluția stocurilor cu mișcare lentă, stocurile aflate sub pragul minim, eventualele stocuri negative, viteza medie de rotație,
- la secțiunea financiară putem vizualiza facturile scadente în ziua de azi, evoluția CashFlow, putem genera scrisori de atenționare privind plățile, etc.

La cererea Dvs putem seta noi indicatori de performanță.



## Beneficiul nr. 3: grafice ușor de interpretat

Un alt instrument care vă va fi de un real folos în luarea unor decizii manageriale fundamentate sunt graficele din sistemul informatic WinDirect.

Putem vizualiza:

- evoluția celor mai bune produse,
- a celor mai buni parteneri,
- veniturile și cheltuielile,
- eficiența punctelor de lucru,
- rezultatele oamenilor de la vânzări,
- etc ...



## Beneficiul nr. 4: verificarea solicitărilor nefinalizate

O problemă des întâlnită la firme este că managementul de nivel mediu și cel de top nu au instrumente prin care să poată verifica solicitările în curs sau nefinalizate.

Mai concret vorbim despre:

- ofertele de preț pentru care încă nu avem un răspuns de la client
- comenzile în curs de procesare sau procesate doar parțial (de ex din lipsă de produse pe stoc)
- avize care nu au fost încă facturate, deci produsul este la client, dar încă nu s-a emis documentul de plată
- comenzile furnizorilor care au fost onorate doar parțial.

WinDirect vă ajută să supravegheați solicitările nefinalizate și să acționați imediat dacă este necesar pentru rezolvarea situațiilor problematice.



## **Beneficiul nr. 5:**

# **implementarea aprobărilor șefului la unele activități**

Sistemul informatic WinDirect are o altă funcție interesantă, cu aplicabilitate imediată în anumite situații cheie.

Fluxul informațional poate fi conceput în așa fel la firma Dvs, ca în unele momente cheie să fie necesară acordul managementului de top pt continuare activității. Iată câteva exemple:

- emiterea unor facturi generează obligativitatea plății TVA, ceea ce în cazul unor facturi mari poate crea probleme. În astfel de cazuri, peste o anumită valoare, se poate seta ca factura să fie emisă numai cu acordul directorului, printr-o bifă în sistemul WinDirect
- lansarea unei comenzi către un furnizor înseamnă și necesitatea planificării unei plăți, aprobarea se poate da de către dir. financiar.

Aceste funcțiuni se implemntează la cererea și pe baza specificațiilor Dvs.



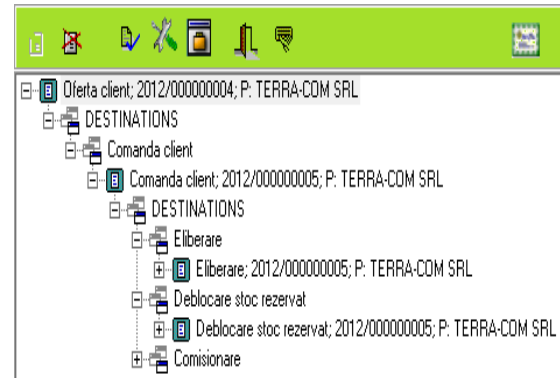
## Beneficiul nr. 6: trasabilitate

Trasabilitate poate fi deasemenea un beneficiu major în activitățile zilnice al firmei Dvs.

În cazul oricărui document generat din WinDirect putem verifica cine a procesat documentul și care sunt documentele sursă, din care s-a generat acel document. Deasmena putem vizualiza și documentele rezultate în urma acestei acticități.

De exemplu să vorbim despre o recepție a unui produs în depozitul de produse finite. Putem vizualiza istoricul recepției, putem verifica Oferta de preț, comanda client, necesarul de producție și Fișa de producție pe baza căruia a rezultat recepția produsului finit în depozit.

Dacă după recepție produsul a fost avizat, facturat și plătit, atunci mergând mai departe pe fir, vom putea vizualiza și aceste documente.





# Ne plac provocările, puneți-ne la încercare!

Ne plac provocările! Puneți-ne la încercare!

Principală noastră misiune este să vă oferim soluții la problemele de management care vă preocupă.

Spuneți-ne care sunt problemele cu care Vă confrunțați!

Vom identifica soluțiile posibile și vi le vom prezenta în cadrul unor discuții!

Sunați la 0752-197182  
sau trimiteți un email la [office@windirect.ro](mailto:office@windirect.ro).

Suntem aici ca să vă ajutăm!

